

Dossier de presse

papernest



Sommaire.



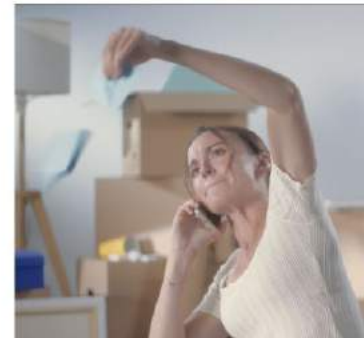
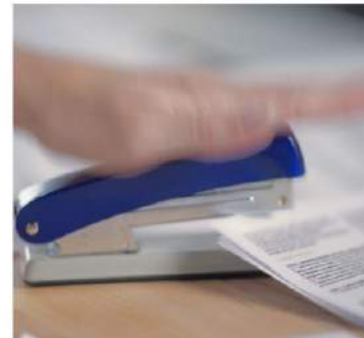
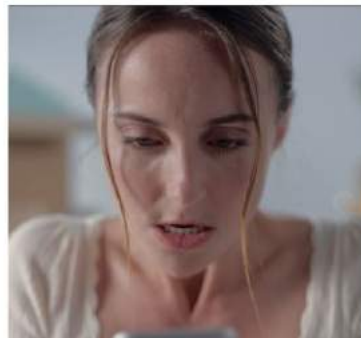
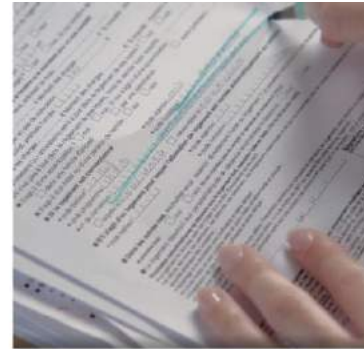
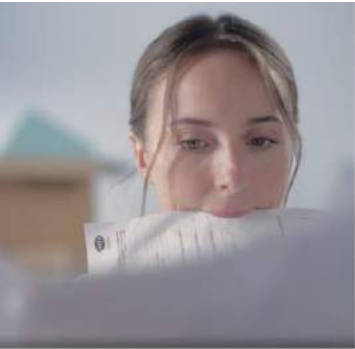
Notre vision	p.03
Notre mission	p.04
La solution	p.05
3 situations	p.7
L'aventure papernest	p.10
La succes story	p.11
Partenaires - fournisseurs	p.12
Partenaires - réseaux	p.13
Chiffres-clés	p.14
Les hommes de l'ombre	p.15
Contact presse	p.16



Nous, c'est **papernest**.



Et ça, c'est notre pire cauchemar



Les démarches administratives

aka. l'ennemi à abattre



Vision

Un monde libéré des démarches administratives.

Chez papernest, nous rêvons d'un monde où chacun vit enfin protégé de l'angoisse des FAQs interminables, des musiques d'attente de services clients et des conditions opaques, astérisque, police 5.

Parce que nous avons tous mieux à faire que de passer des heures à remplir un cerfa, souscrire une assurance ou à résilier une salle de sport.

Parce que nous croyons que chacun devrait pouvoir se concentrer sur ce qui compte vraiment.

Mission



Délivrer les particuliers de la gestion de leurs contrats et abonnements.

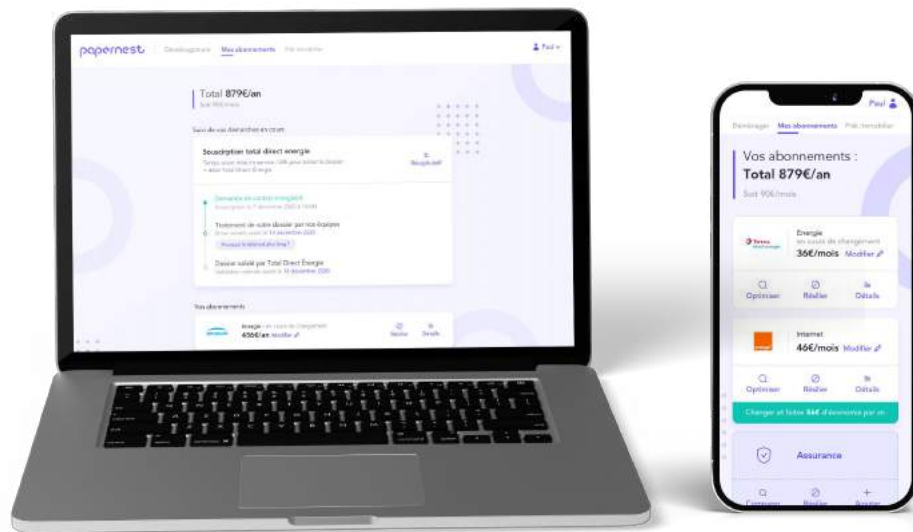
Mettre en service le gaz et l'électricité, souscrire une assurance, résilier sa salle de sport, renouveler sa carte de transport, passer de Spotify à Deezer, d'Amazon Prime à Netflix, résilier toutes les applications qu'on paye pour rien...

Nous voulons décharger les particuliers d'une des tâches les plus pénibles au quotidien : toutes les démarches de souscription, comparaison, changement, et résiliation que requièrent les différents contrats et abonnements auxquels nous souscrivons.

Comment ?

En créant **la solution intelligente** qui automatise toutes ces démarches et permet de gérer ses contrats et abonnements avec une facilité déconcertante.

- 👉 Gratuitement.
- 👉 Rapidement.
- 👉 En une seule fois.
- 👉 En ligne. Ou au téléphone.




Tell me more !



Eva déménage.

Comme près de sept millions de Français, elle vide ses placards, fait ses cartons, et procrastine la plus pénible des étapes : résilier ses contrats de gaz, électricité, box, assurance de son ancien logement, et souscrire aux mêmes pour le nouveau. Service client injoignable, jargon imbitable, page introuvable, FAQs interminable, angoisse palpable... le plus lourd dans le déménagement, ce ne sont pas les cartons.

Eva se connecte sur son espace **papernest**. Elle renseigne l'adresse de son nouveau logement, compare les offres du marché (synchronisées en temps réel sur la plateforme), est conseillée au besoin dans ses choix, sélectionne les contrats qu'elle veut prendre. Quelques clics, zéro blabla, basta ! **papernest** se charge de toutes les démarches et résilie tous ses anciens contrats.

 Des heures de stress épargnées. Fini les contrats jamais résiliés. Des informations plus claires. Des choix plus éclairés.



Raoul est dans le rouge.

Comme 65% des Français, Raoul souffre du poids des factures de son logement sur son budget. Électricité, gaz, assurance habitation, box internet... un joyeux combo qui lui coûte plus de 110€ par mois. Coup dur pour Raoul qui voit son découvert approcher le noyau terrestre.

Raoul se connecte sur son espace **papernest**. Il renseigne les contrats de son logement, compare les offres du marché, trouve des offres bien plus avantageuses, fait ses choix et bascule ses contrats. Quelques clics, zéro blabla, basta ! **papernest** se charge de toutes les démarches.

👉 Des centaines d'euros d'économies. Le sentiment d'être un peu mieux compris. La fin du déni.



Léo perd le fil.

Comme la plupart de ses copains, Léo vit sur abonnement. Streaming, presse, salle de sport, carte de transport, apple store... la plupart des biens et services qu'il consomme lui coûtent seulement 9,99€. Mais ça, tous les mois. Pile à laquelle il faut ajouter les factures de son petit studio à la Croix-Rousse ; gaz, électricité, box, assurance... Un nombre de souscriptions toujours plus élevé, comme le taux de sel de la facture mensuelle.

Léo se connecte sur son espace **papernest**. Il connecte son compte bancaire, retrouve la synthèse de toutes ses charges récurrentes, et les ajuste en quelques clics. Souscrit enfin cette assurance qu'il avait procrastiné par négligence. Bascule son contrat de box pour l'offre spéciale vacances. Résilie cette app dont il avait oublié l'existence.

👉 Des centaines d'euros d'économies. Une consommation plus feng shui. La fin du déni.

papernest,
c'est aussi...

Une success story

avril 2015

Philippe et Benoît créent **Souscritoo**
(ancêtre de papernest)

avril 2017

Souscritoo passe le cap des **100 000 utilisateurs** et devient **papernest**. Levée de fonds de 10 millions € (Partech Ventures, Idivest Partners, Kima Ventures)

mai 2018

papernest s'attaque à l'international, ouvre de nouveaux bureaux à **Barcelone** et part à la conquête du marché espagnol

juillet 2019

papernest atteint les **1000 partenaires** immobiliers

juin 2020

papernest lance sa 1^e **campagne d'achat groupé** et passe la barre des **4 000 agences** partenaires

octobre 2020

papernest signe un partenariat d'ampleur avec **BNP Paribas**

juillet 2016

Souscritoo est sélectionné pour intégrer l'accélérateur californien **Y Combinator** (Airbnb, Stripe, Dropbox...)

juin 2017

papernest atteint les 100 papermates

février 2019

Century 21 devient le 1^e réseau immo partenaire de papernest (suivi par Orpi, Laforêt, Arthurimmo.com, Citya...)

janvier 2020

papernest intègre le classement **French Tech 120**. Ouverture du marché italien

août 2020

Plus de **500 000 clients** accompagnés et **8 000 agences** partenaires. Ouverture du marché anglais

janvier 2021

Ouverture des bureaux de **Reims**. **800 000 clients**, plus de **800 papermates**. **8 500 agences** partenaires



Piliers de notre modèle.

Nous travaillons aujourd'hui avec une sélection de nombreux fournisseurs, ce qui nous permet de proposer une offre à la fois complète et adaptée à chacun de nos utilisateurs. Nous choisissons chacun de nos fournisseurs partenaires en fonction de la qualité de ses offres, de ses processus de souscription et de la satisfaction des clients.

C'est d'ailleurs sur ces fournisseurs que notre modèle repose puisque c'est en tant qu'apporteur d'affaires que papernest se rémunère auprès d'eux. En revanche, nous sommes entièrement indépendants de leurs intérêts, et il ne revient qu'à nos clients de choisir les offres qui leur conviennent.



CENTURY 21SM



Relais de notre croissance (Modèle b2b2c)

Nous travaillons avec les plus grands réseaux pour être au plus proche de ceux qui déménagent. papernest pro c'est la conciergerie qui accompagne les professionnels de l'immobilier dans le déménagement de leurs clients. Une solution qui améliore considérablement l'expérience du client en le libérant de toutes les démarches qui alourdissent ces moments de vie.

Début 2021, ce sont plus de 8 500 agences partenaires qui nous font confiance, et proposent le service papernest à leurs clients.

10M€
levés en 2017



>100%
de croissance chaque année

+ 850 000
clients au 1e janvier 2021

>900
collaborateurs début 2021
(contre 2 en 2015, 100 en 2017 et 300 en 2019)

>8 500
agences immobilières partenaires en France

70
score NPS (Satisfaction client)

5
pays (FR, ES, IT, UK, Allemagne)



Les fondateurs.

Philippe de la Chevasnerie

est CEO et co-fondateur de papernest. Ancien consultant chez McKinsey, Philippe est diplômé d'HEC et de l'École Polytechnique.



Benoît Fabre

est CTO et co-fondateur de papernest. Ancien consultant chez Advancy, Benoît est diplômé de SupÉlec et de l'ESCP.

Les papermates.

Riche de plus de dix nationalités, notre équipe **jeune et dynamique** - 27 ans en moyenne ! - fait grandir papernest au quotidien, depuis nos bureaux de Paris, de Barcelone, et de Reims.



Contact presse.



Charlotte Marchal

Brand & Communication Executive

charlotte.marchal@papernest.com

06.98.07.35.79

